

ASHIGIN REPORT 2018

**デスティネーションキャンペーン開催！
本物の出会い 栃木**



あしぎんアプリ好評配信中!

**あしぎんの支店のある街 vol.4
～佐野市・館林市～**

地域と共に生き、地域の豊かさの創造に 寄与し続けてまいります。

皆さまには、平素より足利銀行をお引き立ていただき、誠にありがとうございます。

当行の使命=地域と共に成長する銀行

人口減少等による地域経済の縮小懸念やマイナス金利政策の継続に加え、異業種による金融業・銀行業への参入など、地域金融機関を取り巻く経営環境は厳しさを増しています。

地域金融機関である当行には、地域経済の安定と発展に寄与するという使命があります。こうした使命は、中期経営計画「あしぎんWAY」における長期ビジョンを「地域と共に成長する銀行=“地域のメインバンク”」とすることで、全ての役職員が共有しています。

厳しい経営環境にあっても、長期ビジョンの実現に向け、地域のお客さまの声に耳を傾け、ニーズにお応えすることで、地道かつ着実に歩みを進めていきたいと思っております。

お客さま起点のビジネスを

厳しい経営環境下にあっても、地域経済の安定と発展に寄与するという使命を果たすには、あらためて、「お客さま起点のビジネス」を徹底し実践することが重要と考えています。

今回の「ASHIGIN REPORT 2018」では、こうした取組みの一部をご紹介します。

法人のお客さまに向けた取組みとしては、昨年10月、お客さまと向き合う“事業性評価”をさらに進め、よりスピーディかつ適切なソリューションを提供させていただくことを目的に「クライアントサポート室」を新設しました。事業性評価等で共有したお客さまのニーズや課題に対し、当行本部機能の活用や外部専門家との連携を通じて、多彩なメニューから、1件1件オーダーメイドのソリューションをワンストップで提供しています。

個人のお客さまに向けた取組みとしては、資産づくりのお手伝いとして各種セミナーを開催しました。平日、銀行窓口への来店が難しいお客さまを対象として、仕事終わりの時間帯や休日での資産形成セミナーを開催したほか、お取引先企業に向いての従業員様向けセミナー（職域セミナー）を1年間で800回以上開催するなど、長らく低金利時代においても、しっかりとお客さまの資産形成をサポートしていくことに努めています。

中期経営計画最終年度

今年度は、中期経営計画「あしぎんWAY ～地域のメインバンクを目指して～」の最終年度となります。

「お客さま起点のビジネス」を徹底・実践するとともに、めぶきフィナンシャルグループの広域ネットワーク・金融機能を活用し、質の高い総合金融サービスを提供させていただくことで、中期経営目標である『「基礎体力の強化」と「統合効果の発揮」による地域創生への貢献』の達成を目指してまいります。

役職員一同全力を尽くしてまいりますので、今後とも変わらぬご支援を賜りますようお願い申し上げます。

株式会社足利銀行 取締役頭取

松下 正直

Contents

- 01 トップメッセージ
- 03 **特集** あしぎんのソリューション「クライアントサポート室」の開設
- 05 めぶきビジネスアワード入賞事業
- 07 **特集** 資産形成への取り組み“職域セミナー”への取り組み
- 09 あしぎんアプリ、個人向けインターネットバンキング
- 11 栃木デスティネーションキャンペーンへの支援



- 13 ニューストピックス
- 15 あなたのストーリーの隣にいたい。あしぎんです。
- 17 あしぎんの支店のある街 Vol.4 佐野市／館林市
- 19 営業エリアのご案内
- 21 会社概要、財務データ

足利銀行



「クライアントサポート室」の開設

地域の直面している課題

少子高齢化

就業人口減少

目指す姿

地域経済の持続的な成長

そのためには？

- ✓ 生産性・効率性の向上が必要不可欠
- ✓ 高度かつ継続的なソリューションの提供

足利銀行では、様々なコンサルティングニーズにワンストップで対応します！

経営戦略	人事・組織	販売・マーケティング	製品・技術開発	生産管理
物流管理	事業承継	海外展開	IT	その他

無料でご対応！

具体的なフローイメージ

1. 現状把握



足利銀行が、お客さまを訪問し、現状の把握、課題の抽出を行います。

2. ご提案



課題解決の方向性を検討し、コンサルティング内容、費用等をご提案します。

3. コンサルティング



契約を締結し、あるべき姿の実現に向けて、コンサルティングを行います。

4. アフターフォロー



コンサルティング効果の検証などアフターフォローを行います。

法人向けコンサルティングの成約事例

01 ▶A社のケース 経営戦略 事業承継 事業別の現状分析、経営戦略策定

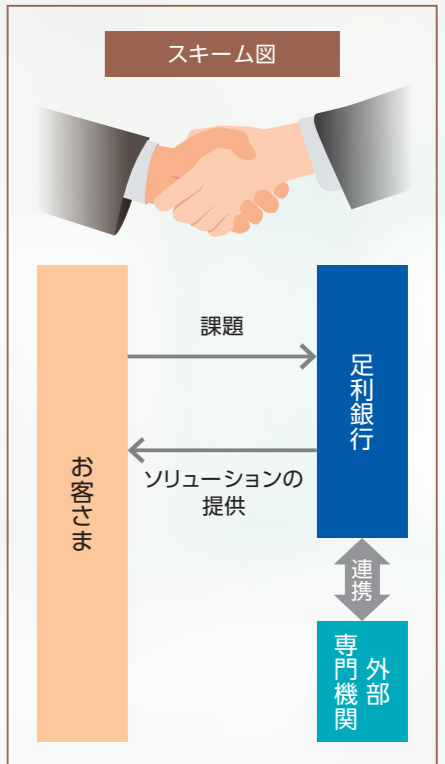
A社は、「多角化してきた事業において、どの事業がいくら稼いでいるか管理できていない。」「息子への事業承継を検討しているが、どのように進めればよいか分からない。」という課題を抱えていました。

C支店は、事業性評価を通じてかかる課題を把握し、クライアントサポート室と連携して更に詳細にニーズをヒアリング。その結果、外部コンサルタントを活用して、事業承継を見据えた事業別の「現状分析」および「戦略策定支援」を実施するに至りました。

02 ▶B社のケース IT 生産管理 原価計算ツールの作成・導入支援

B社は、主要取引先からのコストダウン要請が強まる中、自社製品の製造コストを正確に反映した見積書を作成し、少しでもコストダウン幅を抑えたいと考えていました。

D支店は、社長からのヒアリングにより、同社の課題は「原価管理」にあると考え、クライアントサポート室と連携、更に外部専門家を交え、原価計算管理体制構築を提案し、「原価計算ツール」の作成を支援、導入に至りました。



ビジネスソリューション
営業部長より一言

2017年10月に当部内に「クライアントサポート室」を設置し、1年が経過しました。今後も、事業計画策定・事業承継支援など、さまざまなサービスをご提供させていただきます。お取引店、最寄りの支店にお気軽にご相談ください。

ビジネスソリューション営業部 部長 五十嵐 学



番外編 広域ビジネスマッチングの成功事例

足利銀行では、従来よりビジネスマッチングに取り組んできましたが、常陽銀行との経営統合・めびきFGの設立に伴い、「広域ビジネスマッチング」へと進化を遂げました。1例をご紹介します。

浦和の老舗奈良漬屋 (株)酒井甚四郎商店 酒井社長 談



株式会社 酒井甚四郎商店
代表取締役社長 酒井甚治

当社は明治初年に浦和の地で創業し、約150年もの間、味と技を守り続けて来ました。しかし、伝統はただ守るだけではすぐに廃れてしまいます。伝統を継承しながら、時代に合わせて常に進化させていかなければなりません。

“クリームチーズ入り奈良漬”という新商品の開発に取り組んでいた当社は、製品化に向け製造委託先を探していました。足利銀行に相談したところ、常陽銀行取引先の(株)菅野漬物食品(福島県)を紹介いただきました。お互いのニーズもマッチして商談は順調に進み、商品化に成功、「チーナ」と命名し販売に漕ぎ着けることができました。

「足利銀行の提案がなかったら、この商品は生まれていなかった」と思い、本当に感謝しています。」



担当者コメント

常陽銀行との経営統合により、ビジネスマッチングが量的にも質的にも充実し、今回のご提案に繋がりました。めびきFGの強みを活かし、今後も地域発展の一助となるよう努めます。

浦和支店 支店長
青木 正人



足利銀行は、お客さまの挑戦を応援します!

第2回 めぶきビジネスアワード



足利銀行は、新産業・新事業を生み出し、地域経済の活性化に繋げていくことを目的として、常陽銀行とともに「第2回めぶきビジネスアワード」を開催しました。

地域に潜在する革新的・創造的な事業プランを募集した結果、両行あわせて637件のご応募をいただき、一次審査を経て、二次審査会においては10先によるプレゼンテーションを行い、受賞プラン30件を決定いたしました。受賞プランのうち、当行のお取引先で、最優秀賞、優秀賞、栃木県知事賞を受賞した3事業をご紹介します。

最優秀賞

杉田電線株式会社

代表取締役社長 杉田 幸男

昭和28年創業、ビニール電線、通信用電線をはじめ特殊加工電線にいたるまで、一貫して電線の製造に専念し、高度情報化社会を担う通信分野をはじめ様々な分野での要望に応えている。設計書をもらえばほぼ全ての電線が作れるという生産体制で少量多品種生産に特化し、現在約2,000種類の製品を生産する“電線のエキスパート”。

埼玉県さいたま市



受賞プラン

カーボン・ナノチューブヤーンを利用した応用開発 ～世界最強の繊維への挑戦～

カーボン・ナノチューブ (CNT) ヤーンは、従来困難であった高強度・超軽量な電線材であり、自動車、飛行機等運搬輸送機の軽量高度化の実現や、医療分野、ロボット技術に関する部品への応用など大きな期待が持たれている。

CNTの実用化を目指す研究を進めていた大学の理論の実現に、当社の製造技術が応用できるのではないかと2015年から大学との共同研究を始め、約3年かけて試作品、量産技術の開発に成功。これまで数メートルしか巻き取ることができなかったCNTヤーンが1,000メートル以上巻き取れるようになった。長く巻き取れたCNTヤーンは糸として織物にすることができ、CNTヤーンで織り上げたCNTテープを製品化。直径35マイクロメートル (1マイクロメートルは1,000分の1ミリメートル) というCNTヤーンがテープになることで実用化の可能性が広がる。

杉田社長は受賞の感想を「お墨付きをいただいた」と言う。“電線のエキスパート”であり続ける決意として取り組んだ、市場のニーズに対応する新素材への挑戦の成果を実感されたのだと思う。当社の社是である『無限の可能性に挑戦しよう』を実践した勇氣あるチャレンジの成果です!

優秀賞

第一酒蔵株式会社

代表取締役社長 島田 嘉紀



江戸時代の延宝元年 (1673年) 創業、栃木県で最も歴史ある老舗の日本酒酒蔵。創業時から農家でもあり、酒造りだけでなく自社水田で田植えから収穫まで行っている。

栃木県佐野市



受賞プラン

地域農産物を使用した日本初「蔵人が育てた米で造った甘酒」を核とした甘酒新発売の三段ロケット作戦

食の安心安全と自らの健康を意識する消費者の増加と、2020年東京五輪を迎えるスポーツ熱の高まりに合わせた甘酒の販売作戦。

- 第一弾** 日本初となる「日本酒酒蔵自社水田で栽培した米を原料にした甘酒」の製造・販売。
- 第二弾** 第一弾の甘酒にバリエーションを付加。「すっきり透明なガス入り甘酒」の製造やいちごなどの地元特産農産物を加えた商品の製造により、商品ラインナップの拡充をはかる。
- 第三弾** 甘酒を「ジャパニーズ・スポーツドリンク」として発売。既存の食系、酒系流通関連のマーケットだけでなく、トップアスリートから市民ランナーまで幅広い層に向けて販路拡大をはかる。

第一酒蔵は、酒造一級技能士 (国家検定制度) 5名、下野杜氏 (栃木県酒造組合酒造り技能士認定制度) 3名等が在籍する卓越した技術者集団。老舗蔵元が米から丹精込めて造る甘酒をぜひ味わっていただきたい!



栃木県知事賞

トーアテック株式会社

代表取締役社長 長野 伸男



昭和35年創業、ゴム製品 (第一営業部) と電子・電気製品 (第二営業部) の製造販売を行っている。ゴム製品では、ベビー用に衛生面など高い要望に応えるシリコンゴムパーツ、防水機能、剛性を持ち合わせたモバイル端末用等、様々な分野で当社のゴムパーツが採用されている。

栃木県小山市



受賞プラン

～食べる幸せをいつまでも～ 「エントレ」で誤嚥性肺炎は予防できます

口腔医療専門歯科医師の先生監修のもと、企画・設計・製造を行った嚥下トレーニング器具である「エントレ」の効果を広く認知いただく。

「エントレ」を口にくわえ、簡単な運動を行うだけで、唾液の分泌を促すとともに口や口腔周囲筋を鍛えることができ、飲み込みやすい形に整えてのどに送り込むことができる。さらに、「エントレ」を利用した訓練により、脳血管障害等による身体の麻痺や発音障害、嚥下障がい改善も認められ、口腔機能訓練器具としての効果が期待できる。



「敏感な口の中で使うものなので、微妙な調整を何度も繰り返した」と、長野社長は試作品がいくつもあったことを明かしてくれた。“人々に役立つ商品”が出せたことは良かったと、当社は「栃木県知事賞」を受賞した「エントレ」を栃木県に100個寄贈しました!

職域セミナーへの取り組み

お客様の資産形成は、私たちの使命です。

足利銀行では、お取引先企業にお伺いし、従業員の方々に資産形成についてご案内をする“職域セミナー”に取り組んでいます。

職域セミナーの開催にあたっては、何よりもオーナーにその意図をご理解いただくことが大切です。このたび、セミナーを開催させていただきました株式会社ファイブイズホームの細井社長様ならびに担当店である行田支店の丸山支店長と内田課長に感想を聞きました。



株式会社ファイブイズホーム
細井保雄社長



会社概要

所在地：埼玉県行田市持田3丁目2番17号
事業内容：不動産販売事業 建築請負事業
設立：昭和54年2月16日
資本金：7,830万円
従業員：308名（2018年8月末現在）

夢を叶える資産づくり

大学を卒業して不動産業界に就職しましたが、いずれは会社を持って社長になりたいと入社当時から考えていました。自宅からの通勤だったので、節約してお昼代以外は全部貯金して会社の設立資金を貯めました。夢がありましたからね。貯蓄の大切さは身を持って体験しています。

従業員には、日々の生活を安心して暮らせるように、そして夢を叶えるために貯蓄がいかに大切かを話しています。住宅を売る会社ですからね。住宅取得という夢のためにも、運用して資産を増やすことが必要だと思います。

従業員の金融リテラシー向上

社名のファイブイズ（5IS）は、5つのアイテム（5Item=品質・性能・デザイン・価格・品揃え）と、サービス（Service=お客様の数多くのご要望にお応えする対応力）を意味しています。会社の経営資源は「ヒト・モノ・カネ・情報」といわれますが、人材育成が一番時間がかかります。サービス=対応力としていますので社員教育は重要です。知識の習得は専門家に聞くのが一番ですから、今回、金融の専門家にご指導いただいて皆も納得できたと思います。

従業員の金銭の悩みが解消できた

今の金融制度や資金の運用方法など、一般の人ではなかなか理解できません。今回、多くの従業員が資産運用商品の契約をしたと聞いています。契約に至ったということは十分に理解できたということだと思います。従業員の金銭の悩みが解消できたと、ご指導いただいたことに感謝しています。



行田支店 内田千恵子課長

“貴重なきっかけを会社と銀行からもらった”

参加していただいた従業員の方々に、「退職まで毎月〇円積立をするとこれだけ貯まるから将来の設計が出来ました」「財形以外にも有利な積立があることに気づきました！ 今後は積立投信やiDeCoでやってみます」また、「金融の話題に興味湧くようになって視野が広がった」など多くの感想をいただきました。“貴重なきっかけを会社と銀行からいただいたので資産運用を始めてみます”と言ってくださると本当に嬉しく思います。いつもお世話になっている企業様、その従業員様に喜んでいただけたことを何よりもありがたく思っています。

従業員様の将来設計のお手伝いをしたい

日頃仕事で銀行に足を運ばない、貯蓄に関心があっても仕事が忙しくて後回しになっているという従業員の皆様に資産形成と有効な貯蓄のご案内をしたい。従業員の資産形成は企業にとっても重要で、健全な生活設計だけでなく貯蓄が増えればモチベーションアップにもつながります！と社長に提案しました。

今日のセミナーでご自身の資産形成を考えてみませんか

「これからの人生においてどのようなライフイベントがあるでしょうか…」自分が思い描く将来をイメージしていただき、描いた夢を実現させるためにどのくらいの資産が必要になるのか考えていただけます。

セミナーでは、「つみたてNISAの非課税枠やiDeCoの税制優遇は、国が国民のために提供した国民としての特典です！特典を享受しましょう！」「今日のこの日を、“将来に向けた貯蓄のスタートにするんだ”という決心の日にしてほしい」と、伝えています。

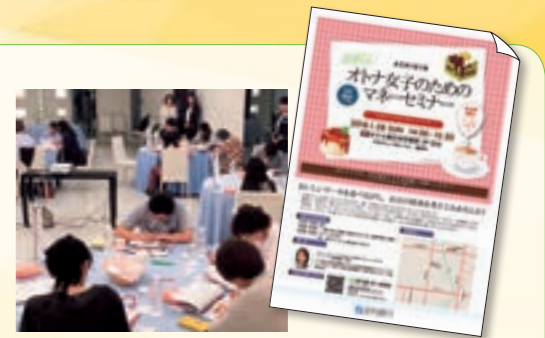
行田支店 丸山喜一郎支店長



その他各種セミナーもご用意しています。

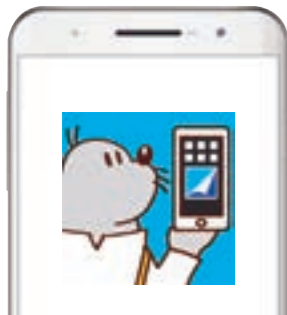
- 素敵なオトナ女子のためのマネーセミナー
- バレンタイン・マネーセミナー
- 今日あなたの投資記念日セミナー
- 投資に願いを込めて… オトナ女子の七夕セミナー

定例開催 投信セミナー、親子セミナー、イブニングセミナー、その他金融に関するセミナーなど



各種セミナーの申込みはこちらから！





あしぎんアプリ好評配信中!

スマートフォン向け「あしぎんアプリ」は、いつでもどこでも、来店不要で、お客さまのニーズに合わせて多彩なサービスを提供いたします。

あしぎんアプリ3つの主な機能



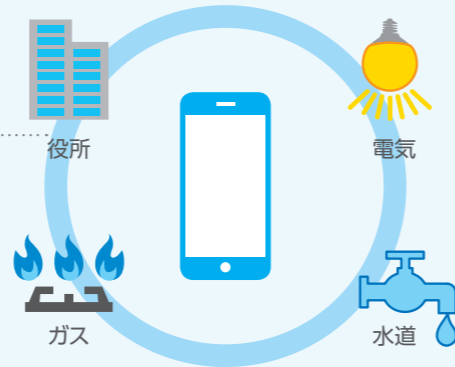
1 口座の残高・入出金明細の照会が簡単!

口座の残高・入出金明細をインターネットバンキングの契約なしで確認できます。



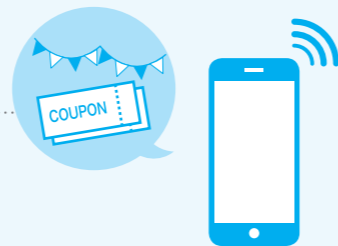
2 税金・公共料金・各種料金のお支払いが簡単!

Pay-easy (ペイジー) の払込票をカメラで読み取り、スマートフォンからワンタッチで払込みできます。(インターネットバンキングのご契約不要)



3 クーポンや地域情報などおトクな情報を配信!

限定クーポンのご利用や地域の役立つ情報の確認ができます。



「あしぎんアプリ」は使いたいけれど銀行に口座を作りに行く時間がない…

「あしぎん口座開設アプリ」をダウンロード!

スマホでいつでもどこでも口座を開設できます。

ダウンロードはこちら! →



個人向け インターネットバンキング



あしぎんのインターネットバンキングなら**24時間**いつでもお取引可能!

- ¥0** 足利銀行の口座への振込手数料が無料!
- \$** 外貨預金のお預入れ時為替手数料を優遇
- 投資信託** 申込手数料最大30% キャッシュバック
- 🔒** パスワードをしっかりと守り安心のセキュリティ

インターネット外貨預金サービス

口座開設からラクラクお取引!

外貨普通預金・外貨定期預金の口座開設、お預入れ、満期解約予約(受付は満期日前営業日の15:00までとなります) および明細照会がご利用いただけます。

来店不要で待ち時間0!

自宅や外出先からも、インターネット環境があればスイスイ手続き。

お取引の内容確認もPCから可能に!

外貨普通預金のお預入れ、お引出し、および口座の入出金明細を最大6か月前までご照会いただけます。

以下の4ヶ国の通貨がご利用いただけます

米ドル	ユーロ
オーストラリアドル	ニュージーランドドル

インターネット投資信託

投資信託口座の開設から投資信託のご購入、ご売却、残高や運用状況の確認、積立投信の新規・変更・廃止申込までご利用いただけます。

(「あしぎん口座開設アプリ」での別途お手続きが必要となります。)

インターネットで投資信託

最大30% キャッシュバック

早速投資信託をはじめたいけどまず何をすればいいかわからない…

ようこそ栃木県へ!!

デスティネーションキャンペーン開催

「本物の出会い 栃木 デスティネーションキャンペーン（以下DC）が、2018年4月～6月に実施された。地域（地方公共団体や企業など）とJRグループ旅客6社が協働で取り組む国内最大の観光キャンペーンで、昨年の同時期にプレDC、来年の同時期にアフターDCと3年にわたって開催される。多彩な魅力にあふれる栃木県では、「花」「食」「温泉」「自然」「歴史・文化」という5つのテーマで、バラエティ豊かな「本物の出会い」を体感できる旅を提案! 期間中には276の「特別企画」が予定された。

プレDC 2017

DC 2018

アフターDC 2019～

歴史・文化 雲巖寺

江戸時代の俳諧師・松尾芭蕉も訪ねたという禅寺。筑前の聖徳寺・紀州の興国寺・越前の永平寺と並ぶ禅宗の日本四大道場の一つである。

普段は静かな寺院だが、今年になって参拝客が急増している。本来山深い修行の場としての寺院なのに、なぜこんなにも注目されているのだろうか。

その理由が今回のDCの一環として作られたJR東日本「大人の休日倶楽部」のテレビCMだ。女優の吉永小百合さんの紹介で取り上げられ、その厳かな山寺の魅力が多くの消費者の心を打ったのだ。CMの「雲巖寺」も美しいが、四季折々

で変化する景色も魅力の一つと言えるだろう。
(大田原市)



温泉 湯西川を七色に彩る

湯西川温泉街を流れる湯西川で2015年から行われている「湯西川温泉心（しん）かわあかり」が開催された。例年7月下旬から8月上旬に実施されるが、DC期間として特別に6月にも開催された。7色に灯る約2,000個の「やまほたる」を川へ流し、無数の華やかな光が川面を彩る。ゆらゆらと光りながら川面を流れる景色はとても幻想的だ。「やまほたる」とは直径24センチの半透明のビーチボールにLEDライトを入れたものだ。
(日光市)



自然 戦場ヶ原 春のガイドウォーク



戦場ヶ原の豊かな自然と生き物を観察できるウォーキングイベントだ。DC期間中は例年より距離短縮・時間延長し、よりのんびり、じっくり楽しめるイベントとなった。
(日光市)

食 大人のいちご狩り

大人だけの夜の空間で、お酒を片手にいちご狩りが楽しめる。那須で初のプラン「大人のいちご狩り」が開催された。夕食後の参加となり、お酒とデザート感覚で那須の美味しいいちごと手づくりチョコレート堪能できた。いちごは「とちおとめ」または「スカイベリー」、その時一番良い状態のいちごを味わえた。
(那須町)



花 芝ざくらまつり

芝ざくらまつり

2.4ヘクタールに広がる一面の芝ざくら。展望台からは小貝川をイメージした芝ざくらの絨毯や八溝の山々の緑、水をたたえた芳那の水晶湖など360度のパノラマを眺めることができる。まつりの期間中は吹奏楽演奏や、太極拳など様々なイベントが行われた。
(市貝町)



多くの機関がデスティネーションキャンペーンを支援 ▶▶▶



東武鉄道SL大樹がPR

日光市の観光振興に取り組む東武鉄道では、SL「大樹」の走る鬼怒川線を「観光路線」と位置付けています。SL大樹はDCのオリジナルヘッドマークで運転しました!



足利銀行も黒子として盛り上げました!

- 役職員がキャンペーンバッジを着用
- ATM画面やあしぎんアプリ・LINEでのPR展開
- 取引先へのキャンペーンガイドブック配布



県外のお客さまにも栃木にお越しただきっかけを作りました。



お客さまのコメント

「4～6月まで、キャンペーンが実施されているので、ぜひ社員の皆さんで栃木県にお越しください!」と紹介いただきました。茂木町の「ツインリンクもてぎ」はHONDAグループが運営する施設でレース場のほかコレクションホールなどの施設があり、当社が販売するホンダ車の歴史などについて理解を深めることができると思います。キャンペーン中ではありませんが社員旅行を年明けに予定しています。

株式会社 所沢ホンダ
専務取締役 二上 圭吾

担当者のコメント



所沢支店
次長 黒崎 雄一郎

足利銀行を知っていただくためにはまずは栃木県を!! とのことで行員一同DCキャンペーンを前面に、栃木の観光・食の魅力はPRさせていただきました。

我々自身も改めて栃木の魅力を再認識することができました!

あしぎん NEWS TOPICS

足利銀行は、地方創生に貢献するため、金融面のほかコンサルティングやシンクタンクなど、あしぎんグループの持つ機能・ノウハウを最大限に発揮し、お客さまの支援に取り組んでおります。

今後も、地域社会にとって頼りになる金融機関であり続けるため、地域における密度の濃いコミュニケーションに基づき、お客さまの安定・発展に貢献してまいります。

紺綬褒章伝達式

栃木県知事室において執り行われた紺綬褒章伝達式。2016年3月に「とちぎ未来人材応援基金」に寄付を行ったことに対する授与であり、例年継続して2017年、18年と同基金への寄付を実施。



2017

エコノミクス甲子園栃木大会

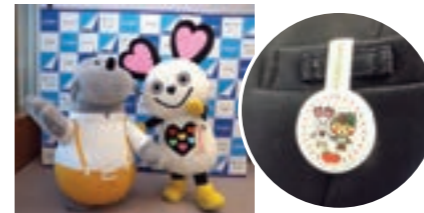
高校生たちが楽しみながら金融経済の知識を身に付ける機会の提供を目的に「全国高校生金融経済クイズ選手会『エコノミクス甲子園』栃木大会」を開催。栃木県内高校の高校生25チーム50名が参加。



2018

とちぎナイスハート推進 マスコットキャラクターグッズ 「ナイチュウマグネット」の寄贈

栃木県地域福祉基金へ「ナイチュウマグネット」2,500個を寄贈。マグネットは一口500円以上寄付いただいた方に贈られ、寄付金は障がい者の自立と社会参加を推進するための事業に活用される。



地方公共団体への税金等収納率 向上支援～「ヤフーアプリ収納 サービス」の取り扱い開始～

税金等の収納チャネル拡大による地方公共団体の収納率向上やお客さまの利便性向上を目的に、スマートフォンから納付が行える「ヤフーアプリ収納サービス」の導入に向けたサポートを行い、当行が指定金融機関を務める6地方公共団体（日光市・真岡市・那須塩原市・塩谷町・那須町・那珂川町）において、同サービスの取り扱いが開始。

「犯罪被害者等支援パネル展」の開催

犯罪被害者等の置かれている現状や被害者支援の必要性を理解していただくことを目的に、栃木県ならびに公益財団法人被害者支援センターとちぎと連携し、本店営業部と宇都宮東支店のロビーにおいて「犯罪被害者等支援パネル展」を開催。



「IT導入補助金活用セミナー& 個別相談会」の開催

中小企業のお客さま向けに「サービス等生産性向上IT導入支援事業（IT導入補助金）」の活用方法等についてのセミナーを宇都宮市と足利市の2会場で開催。

王子支店開設準備室の設置

2018年11月頃を目途に東京都北区王子に新店舗を開業。王子支店開設準備室を設置し、事業性融資やソリューションのご提案等準備を進めている。



8

9

10

11

12

1

2

3

4

5

6

7

8

めぶき証券宇都宮支店オープン

めぶき証券宇都宮支店が足利銀行宇都宮支店2階にオープン。多様化するお客さまニーズに対してより付加価値の高いワンストップ金融サービスを提供。



「第3回創業者懇談会」の開催

栃木県産業協議会と共催で「第3回創業者懇談会」を開催。創業企業5社が事業内容についてプレゼンテーションを行い、栃木県産業協議会の会員が質問やアドバイスを行うなど活発な交流があった。



バンコク駐在員事務所のオープン

タイの首都バンコクに「バンコク駐在員事務所」を開設。東南アジア地域に拠点を持つお客さまや今後進出を検討されているお客さまのサポートに取り組むほか、金融経済に関する現地情報の収集および発信を行っていく。



公式キャラクター「パスカル& ファミリー」LINEスタンプの 提供開始

LINE株式会社が運営するコミュニケーションアプリ「LINE（ライン）」において、当行公式キャラクター「パスカル&ファミリー」のLINEスタンプの提供を開始。



「とちぎふるさと電気」 採用事業所認定

栃木県が保有する水力発電所を電源とした地産地消の電気料金メニュー「とちぎふるさと電気」を採用する事業所として認定を受ける。「とちぎふるさと電気」の採用により、CO₂排出量を削減し栃木県が行う環境保全事業を通じて地域貢献に寄与。

マイカーローン「WEB完結 サービス」の取り扱い開始

書面によるご契約手続きが不要となり、ご来店いただく必要なくお申込みからお借り入れまでが完結。WEBサイトでのお申込み受付は24時間365日対応しスピーディーな契約が可能。

あしぎんキッズスクール

毎年、小学校4年生から6年生を対象に「あしぎんキッズスクール～お金の体験学習～」を開催。おこづかいゲームやお金に関するクイズを通してお金の使いみちを考えることの大切さを学んだり、銀行見学でお金の重さなどを体験！



あなたのストーリーの隣にいたい。 あしぎんです。

総合口座

普通預金に定期預金をセットし、「受取る」「支払う」「運用する」「借りる」の4つの機能を備えたオールマイティな商品

定期預金

一定期間お預入れいただくことで、おトクな金利でご利用いただける商品

〈ライフマップ〉 積立式定期預金

指定口座からの自動振替でこつこつ貯蓄

積立投資信託・ 外貨積立

毎月5千円からコツコツと分散投資
つみたてNISA専用商品は毎月1千円から

投資信託

少額から購入可能!幅広いラインナップをご案内

投資信託 ロボ・ アドバイザー サービス

お客さまへの簡単な質問によりコンピューターが自動的に最適と考えられるポートフォリオを判断・提案

NISA・ つみたてNISA

毎年、非課税投資枠を使った投資が可能

2018年1月より、「つみたてNISA」が新たにスタート

iDeCo

掛金の全額所得控除など手厚い税制の優遇を受けながら、自分で老後資金を確保する積立制度

ジュニアNISA

“あしぎんお守りプラン”ジュニアNISA口座をご利用のお子さまがケガで入院された場合、足利銀行がお見舞金をご用意する保障サービス

外貨預金

米ドル・ユーロ・オーストラリアドル・ニュージーランドドルを中心とした外貨預金をラインナップ

教育資金贈与 専用預金

「教育資金の一括贈与に係る贈与税の非課税措置」の適用商品
お孫さま等へ教育資金として贈与された資金が最大1,500万円まで非課税

〈カルチュラタン〉 教育ローン

受験料、入学金、授業料だけでなく、家賃やひとり暮らし用の家電製品購入にも利用可能

退職金専用商品

ご退職されるお客さまの資産運用のために円定期預金が特別金利となるお得な商品

年金のお受取り 〈年金・プレ年金定期〉

金利優遇定期預金やATM手数料無料などの特典

インターネット バンキング

お振込みや残高照会をパソコン・スマートフォンや携帯電話で

あしぎんアプリ

アプリに登録するだけで口座の取引情報を簡単に確認
地域のおトク情報にもアクセス

あしぎんWEB口座

普通預金や定期預金の通帳を発行しないインターネット専用口座

パスカル支店

インターネット専用支店
ご来店不要で24時間いつでもどこでもお取引

資産運用プラン 「ゆめ・かなえ・たまえ」

投資信託または外貨預金と円定期預金のセットでのお申込みで定期預金に特別金利を適用

結婚・子育て資金 贈与専用預金

「結婚・子育て資金の一括贈与に係る贈与税の非課税措置」の適用商品

相続関連業務

遺言書の作成や相続手続きの代行など総合的にサポート

あしぎん ポイントサービス

各種お取引やご預金残高をポイント化
ポイントが多いほど特典がふくらんでいくサービス

〈GOODYカード〉クレジット 機能付キャッシュカード

GOODYカードは「DC VISA」「DC マスターカード」「JCB」の3つのブランドから選択可能

「GOODYカードJCB」は《地域優待カード(Regional Card)》として、加盟店となっている地元の店舗でさまざまなサービスが受けられる大変お得で便利な機能付



〈モンカ〉“Mo・Shi・Ca” カードローン

お申込みからご契約までWEB完結!ご来店不要で、お使いみちの自由なカードローン商品

〈フリーローン〉

WEB完結ならお申込みからお借入れまでご来店不要!
お使いみち自由、海外旅行や趣味などに

〈アポイント〉 マイカーローン

車検・点検、修理、運転免許取得費用などにもご利用可能

〈ふるり〉

WEB完結ならお申込みからお借入れまでご来店不要!
女性のためのフリーローン

〈暮らし上手〉 住宅ローン

新築・購入・大規模リフォーム、他金融機関のローンのお借換にも

保険商品

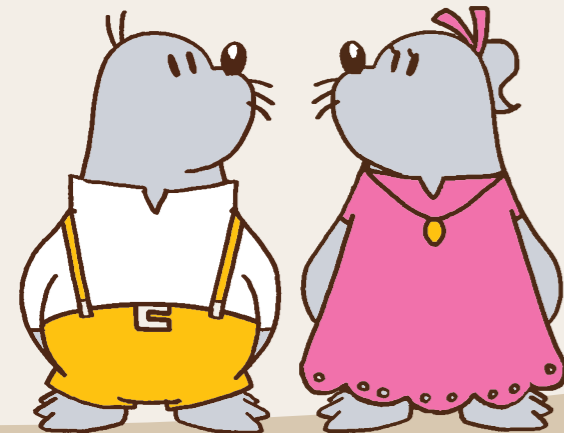
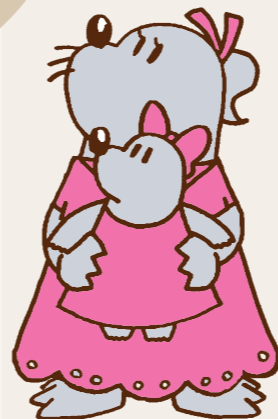
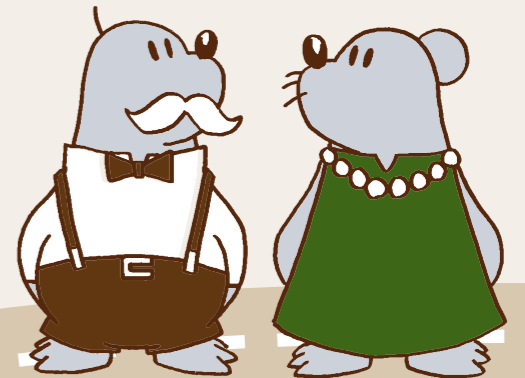
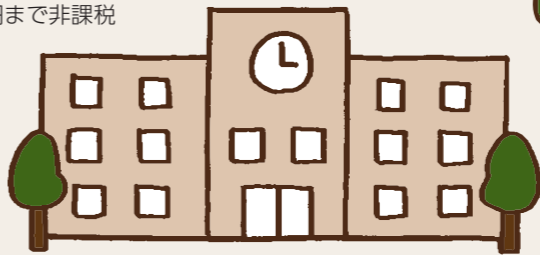
将来のための資産づくりや万一の備え、お子さまの教育への備えなどに

〈住まい快適〉 リフォームローン

高気密・高断熱化やライフスタイルに合わせた、より快適な住環境の実現へ

証券仲介

グループ会社である「めぶき証券」を通じて、仕組債や外国債券だけでなく、株式や事業債などの「証券取引ニーズ」に対応



佐野市



当行の支店のある
“佐野市”は
こんな街

栃木県

佐野市は、栃木県の南西部に位置し、水と緑の豊かな自然に囲まれた人口約12万人の都市です。

日本名水百選に選ばれた「出流原弁天池湧水」は、市が直接池の管理をし、観光協会や地元ボランティアの方々が清掃活動を行っているため、驚くほどの透明度を維持しています。

また、その綺麗な水を活用したグルメ「佐野ラーメン」も名物の一つで、「佐野らーめんマップ」ができるほど、佐野市は多くのラーメン店で賑わっています。

その他にも「佐野プレミアムアウトレット」など、関東有数の集客を誇るスポットや、「いもフライ」「みみうどん」などの絶品グルメも多くあります。

あしぎんの 支店のある街

VOL. 4

館林市



当行の支店のある
“館林市”は
こんな街

栃木県

群馬県

館林市は、「鶴舞う形」といわれる群馬の東南部、ちょうど鶴の頭の部分にあたり、関東地方のほぼ中央に位置する人口約7万6千人の都市です。

北には渡良瀬川、隣の明和町を隔てた南には利根川と、南北に大きな河川が流れ、城沼、多々良沼など多くの池沼が点在し、豊かな水資源と自然環境に恵まれています。春には池沼で越冬した白鳥が北を目指す時、つつじや花ハスなど多くの花が館林を彩ります。

また、地元で取れる良質の小麦と赤城山の伏流水で手打ち麺の技が高められ、名物「館林のうどん」となり、群馬3大うどん(館林のうどん、水沢うどん、桐生うどん)の一つとして親しまれています。



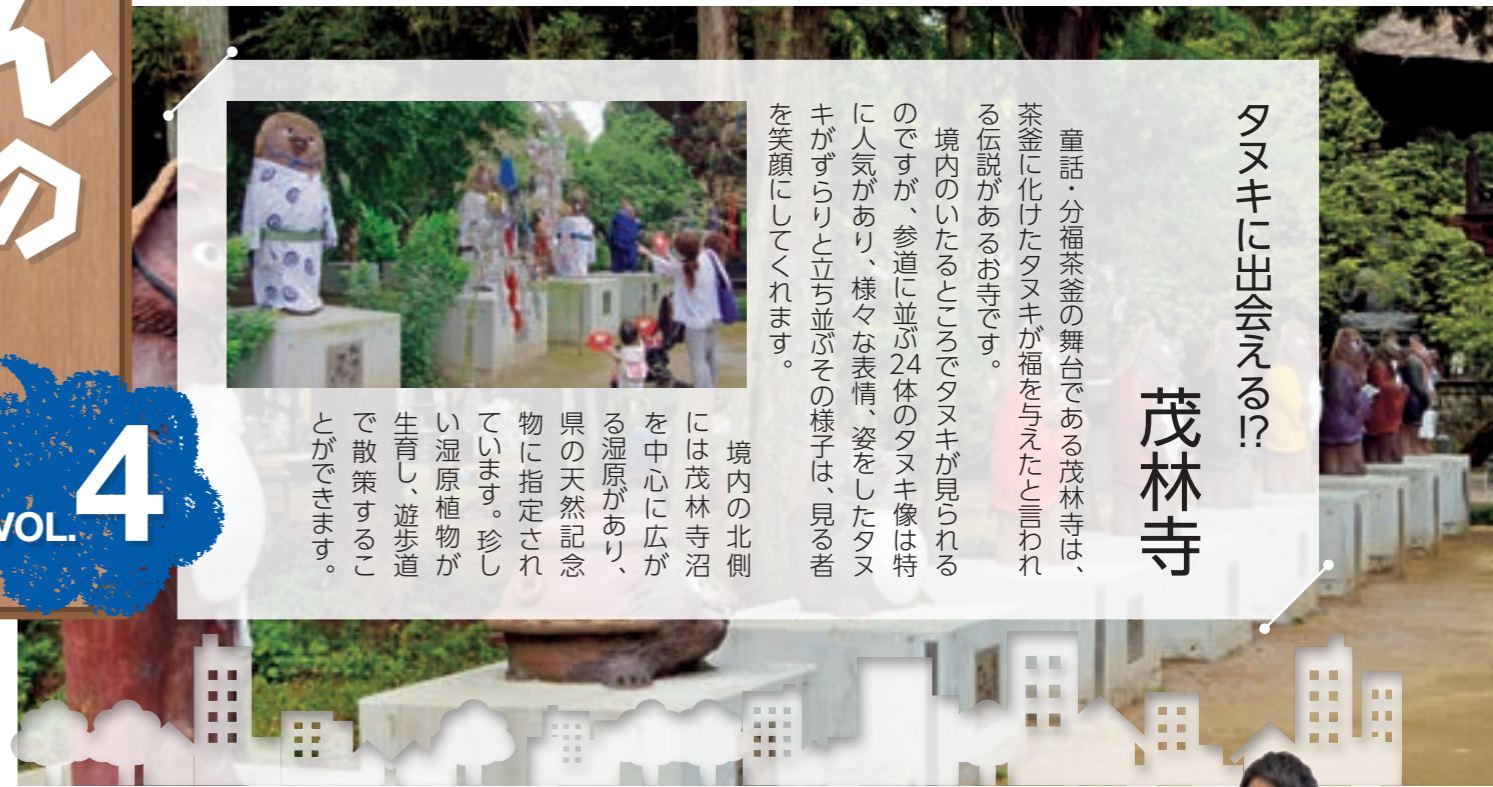
佐野ブランドキャラクター
さのまる ©佐野市

自然豊かな唐沢山帯は、栃木県立自然公園に指定され、四季折々の散策やハイキングを楽しむことができます。山頂には、藤原秀郷をまつる唐沢山神社本殿があり、毎年正月には多くの初詣客で賑わいを見せるなど、古くから市民に親しまれている山です。

唐沢山城跡

関東平野を望む名城

唐沢山城は、10世紀に藤原秀郷が築城したと伝えられ、関東七名城に数えられています。標高242mの山頂を本丸として、広範囲にわたって城造りの跡が残っています。国指定史跡の面積は194haにもほり、本丸や南城周辺では、400年以上前に築かれた高さ8mを超える高石垣が訪れる人々を迎えてくれます。



童話・分福茶釜の舞台である茂林寺は、茶釜に化けたタヌキが福を与えたと言われる伝説があるお寺です。

茂林寺

タヌキに出会える!?

境内の北側には茂林寺沼を中心に広がる湿原があり、県の天然記念物に指定されています。珍しい湿原植物が生育し、遊歩道で散策することができます。



佐野支店

5月に新店舗に生まれ変わりました！常に沢山のお客さまをお迎える準備ができています！また佐野はラーメン、厄除け大師、アウトレット等、観光スポットがいっぱいです！ぜひお越しください。



館林支店

館林市は、春になるとつつじの里や東武レジャーガーデンといった花の観光地が賑わいます。そんな地にある館林支店は、足利銀行の創業から3店舗目につくられた歴史の長い支店です！



館林市マスコットキャラクター
ぼんちゃん
(駐車場にいます！)



営業エリアのご案内

当行の営業エリア



足利銀行の店舗数は153か店(2018年9月末現在)です。北関東を中心に栃木県以外にも41拠点を有する「広域の地方銀行」として、お客さまの役に立つ、幅広い金融サービスの提供に全力を尽くすことにより、地域ならびにお客さまの安定・発展に貢献してまいります。

所沢支店 グランド オープン



2018年5月、所沢支店が西武線所沢駅近くにグランドオープンしました。所沢市は人口34万人という今後ますます成長性が感じられるエリアです。

所沢支店はすべての窓口をローカウンターにして椅子を設置したほか、ご融資や資産運用に関する相談コーナーや土日祝日も利用できる全自動貸金庫などを備え、お客さまに快適かつ安心してご利用いただける環境を整えました。皆さま、ぜひお立ち寄りください。



営業所 / 出張所一覧

● リテールセンター ● あしぎんプラザ

栃木県 宇都宮市 本店 宇都宮支店 県庁内支店 宇都宮中央支店 一条町支店 つるた出張所 南宇都宮出張所 大谷出張所 峰町支店 雀宮支店 さつき団地出張所 江曾島支店 緑町出張所 西川田出張所 駅東口出張所 中央市場支店 やなげ出張所 問屋町出張所 今泉町出張所 宇都宮西支店 岡本支店 金井台出張所	インターパーク支店 清原出張所 宇都宮市役所支店 戸祭支店 宝木出張所 宇都宮東支店 泉が丘出張所 宇都宮北出張所 パスカル支店 振込第一支店	河内郡 上三川支店	足利市 足利支店 江川出張所 足利市役所出張所 東支店 毛野出張所 六丁目支店 葉鹿支店 足利市場出張所 足利南支店	佐野市 佐野支店 佐野南支店 高砂町出張所 赤見出張所 田沼支店 葛生支店	栃木市 栃木支店 片柳出張所 新栃木支店 藤岡支店 大平支店 栃木西支店 都賀支店 西方出張所 岩舟支店	下都賀郡 壬生支店 おもちゃのまち支店 獨協医大出張所 野木支店	小山市 小山南支店 小山東支店 犬塚出張所 小山支店 県南市場出張所 小山市役所出張所 ひとつのや出張所 間々田支店 小山北出張所	日光支店 足尾支店 鬼怒川支店 大沢出張所	塩谷郡 宝積寺支店 高根沢出張所 塩谷支店	さくら市 氏家支店 喜連川支店	矢板市 矢板支店	那須塩原市 塩原支店 西那須野支店 三島出張所 南郷屋出張所 黒磯支店 黒磯西出張所 那須塩原駅前出張所	那須烏山市 烏山支店 南那須出張所	那須郡 黒田原支店 那須出張所 馬頭支店	大田原市 大田原支店 黒羽支店 大田原南出張所	真岡市 真岡支店 真岡西出張所 久下田支店	芳賀郡 茂木支店 芳賀支店 益子支店 市貝支店	群馬県 桐生支店 桐生市役所出張所 新宿支店 館林支店 邑楽町出張所 太田支店 太田南出張所 伊勢崎支店 桐生市場支店 大泉支店 前橋支店 前橋東出張所 渋川支店 高崎支店 高崎東出張所	春日部支店 熊谷支店 本庄支店 深谷支店 秩父支店 行田支店 羽生支店 加須支店 所沢支店	茨城県 水戸支店 下館支店 結城支店 古河支店 古河東出張所 総和支店 つくば支店	埼玉県 浦和支店 川口支店 大宮支店 岩槻支店 越谷支店 川越支店 桶川支店 白岡支店	東京都 郡山支店 東京支店	ローンセンター 宇都宮西ローンセンター 宇都宮東ローンセンター インターパークローンセンター 足利ローンセンター 佐野ローンセンター 栃木ローンセンター 小山ローンセンター 古河ローンセンター 大田原ローンセンター 東群馬ローンセンター 前橋ローンセンター 高崎ローンセンター 熊谷ローンセンター 大宮ローンセンター 越谷ローンセンター 川越ローンセンター つくばローンセンター
---	--	---------------------	--	--	--	---	---	--------------------------------	---------------------------------------	------------------------------	--------------------	--	--------------------------------	--------------------------------------	---	---------------------------------------	--	---	---	---	--	----------------------------	---

株式会社足利銀行

創 業	1895年10月1日	総 資 産	6兆7,645億円
資 本 金	1,350億円	預 金 残 高	5兆5,298億円
本 店	栃木県宇都宮市桜四丁目1番25号	貸 出 金 残 高	4兆5,172億円
従 業 員 数	2,826名	店 舗 等	国内：153か所（本支店106、出張所47） 海外：2駐在員事務所（香港・バンコク） 店舗外ATM 214か所 提携コンビニATM （セブン銀行ATM・イーネットATM） 35,562か所
格 付	A+（格付投資情報センター）		

(2018年3月31日現在)

企業理念

■存在意義

「豊かさの創造に寄与する」

足利銀行は、地域の総合金融機関として、地域社会のすべての人々の豊かさの創造に寄与しつづけます。

■経営姿勢

「地域と共に生きる」

足利銀行は、お客さま本位の精神のもとに、地域と共に生きる開かれた銀行として積極的で健全な経営を進めます。

■行動規準

「誇りと喜びをもって行動する」

わたしたちは、自らの使命・役割をよく理解し、たえず自分を磨き、高め、誇りと喜びのある行動によって、人々の期待と信頼に応えます。

株式会社めびきフィナンシャルグループ

設 立 年 月 日	2008年4月1日（2016年10月1日商号変更）
資 本 金	1,174億円
本 店 所 在 地	東京都中央区八重洲二丁目7番2号
本 社 所 在 地	〔水戸本社〕 茨城県水戸市南町二丁目5番5号 〔宇都宮本社〕 栃木県宇都宮市桜四丁目1番25号
格 付	A（格付投資情報センター）

グループ経営理念

質の高い総合金融サービスの提供を通じ、
地域とともに、ゆたかな未来を創り続けます。

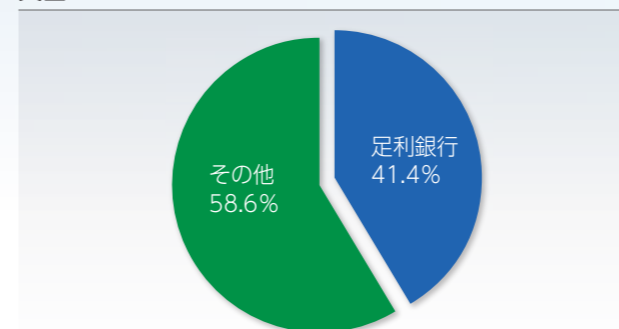
グループの創意を結集し、地域の持続的成長に貢献します。

質の高い総合金融サービスの提供により、地域社会の課題解決を図り、地域とともにゆたかな未来を創造します。

業績ハイライト（足利銀行単体）

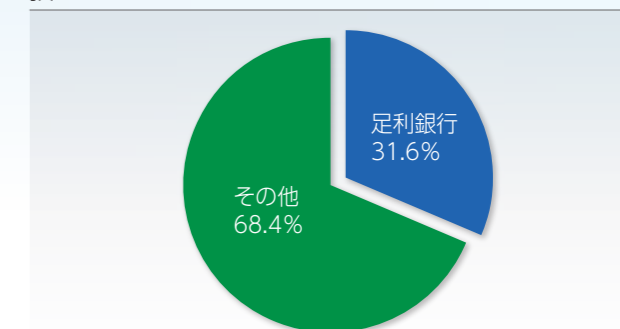
〈栃木県内シェア〉

貸出金

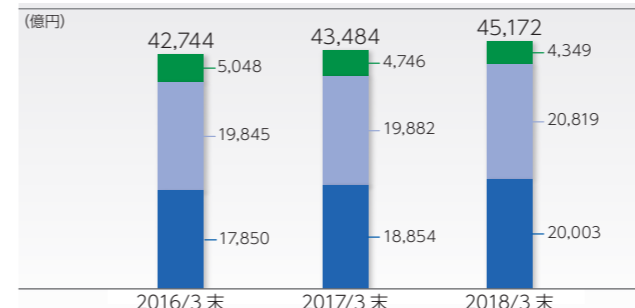


※金融ジャーナル2017.12増刊号より作成
※シェアは、2017年3月末のデータとなります

預金

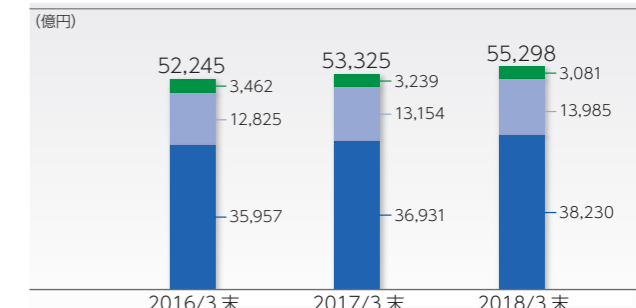


貸出金残高



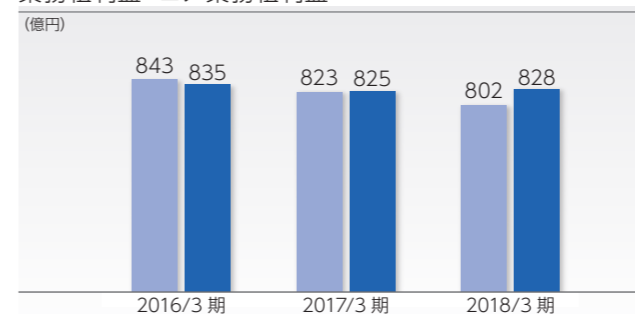
貸出金残高は、住宅ローンによる個人向けおよび中小企業向け貸出を中心として、前期末比1,688億円増加（年率+3.8%）

預金残高



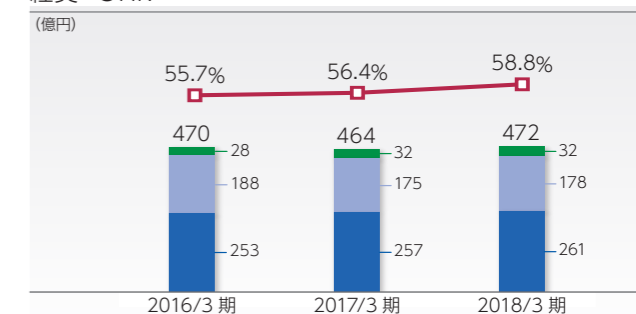
預金残高は、公共は減少したものの個人・法人とともに伸び、前期末比1,972億円増加（年率+3.6%）

業務粗利益・コア業務粗利益



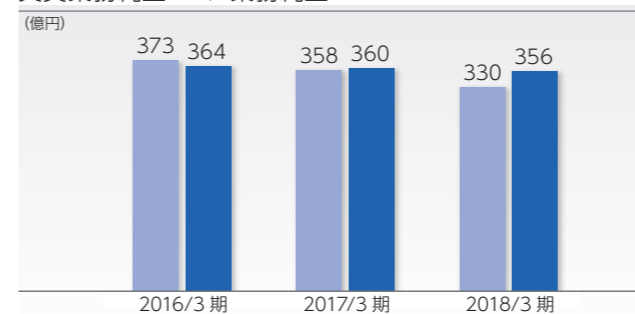
資金利益は国債等債券損益が23億円減少したことから役員取引等利益が増加したものの、業務粗利益は、前期比21億円減少の802億円
国債等債券損益を除いたコア業務粗利益は、同比3億円増加の828億円

経費・OHR



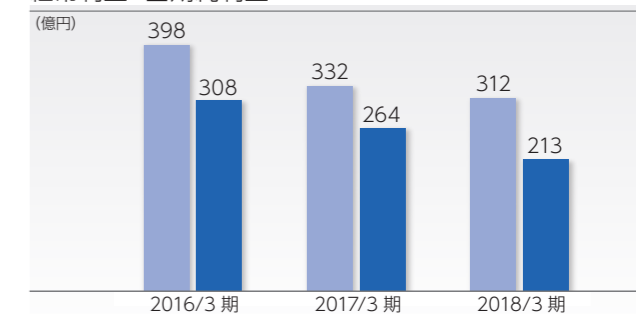
経費は、物件費を中心に削減を図り、前期比7億円増加
業務粗利益を分母とするOHRは、50%台で推移

実質業務純益・コア業務純益



実質業務純益は、業務粗利益の減少を経費削減で一部カバーし、前期比15億円減少の330億円
国債等債券損益を除いたコア業務純益は、同比3億円減少の356億円

経常利益・当期純利益



経常利益は、信用コストの増加により前期比19億円減少の312億円
当期純利益は、税金費用が増加し同比50億円減少の213億円

地域の皆さまとともに



発行／2018年10月

足利銀行総合企画部広報室

〒320-8610 栃木県宇都宮市桜4-1-25

TEL028-622-0111 (代表) <http://www.ashikagabank.co.jp>

UD
FONT



見やすいユニバーサルデザインフォントを採用しています。